

2 ноября. Украинские депутаты придумали, как ускорить исполнение решений ЕСПЧ. Необходимо их переводить и обнародовать, а взыскатель должен получать возмещение в срок не более 3 месяцев.

zib.com.ua

ПРАВО СНГ

1 ноября. Банковская и судебная системы Украины не готовы к евроинтеграции, так как не соответствуют европейским стандартам прозрачности и защиты прав инвесторов, заявили в «SITI B&T Group».

censor.net.ua

Интеграция и конкуренция

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ

Перспективы развития рынка юридических услуг в постсоветском пространстве

Илья Никифоров, управляющий партнер АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры», рассказал «АГ» о том, как национальные юридические фирмы развиваются благодаря интеграционным процессам в странах СНГ и повышают свои шансы на успех в конкурентной борьбе с западными компаниями.



– Илья Викторович, на Ваш взгляд, каковы перспективы развития транснациональных российских юридических фирм?

– Полагаю, что у юридических фирм России и других стран – членов Таможенного союза есть перспективы, связанные с предоставлением услуг на всей территории Евразийского экономического сообщества. Сейчас их развитие идет именно в этом направлении. Например, казахстанская фирма «GRATA» и белорусская фирма «Степановский, Папакуль и партнеры» открыли офисы в Москве, адвокатское бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» – первая российская юридическая фирма, которая работает в Беларуси.

Мне кажется, что не только российские адвокаты и юристы, но и адвокаты и юристы соседних стран, оказывающие юридическую поддержку бизнесу, в рамках обслуживания предприятий, работающих на всей территории ЕвразЭС, должны будут присутствовать во всех странах, входящих в наш экономический союз.

– Какие ожидания Вы связываете с развитием рынка юридических услуг стран – членов СНГ?

– Развитие этого рынка непосредственно связано с интеграционными процессами в постсоветском пространстве. Как ни странно, несмотря на то что государства – участники СНГ гармонизировали законодательство во многих сферах (в том числе техническое, таможенное, валютное регулирование), этот процесс до сих пор не затронул законодательства в области оказания юридической помощи – в каждой стране оно развивается самостоятельно.

Например, в Беларуси принят достаточно консервативный закон об адвокатуре, согласно которому,

» Важное конкурентное преимущество национальной фирмы в том, что она ближе к культуре, мышлению, институтам гражданского общества, она просто корнями в своей стране.

во-первых, введена адвокатская монополия на судебное представительство, а во-вторых, адвокатом может быть только гражданин этой страны. Таким образом, внешний консультант из России не вправе быть представителем в белорусском суде, даже тот гражданин России, который, возможно, был адвокатом еще во время существования Советского Союза или учился в Белорусском университете, но не является гражданином Беларуси, адвокатский статус получить никак не сможет.

Мне кажется, это неправильно. Думаю, такой подход продиктован политическими соображениями и, возможно, стремлением определенных органов государства держать адвокатский корпус «на короткой привязи».

Такое положение дел ущемляет интересы и российских граждан, и российского бизнеса. Например, если против российского гражданина в Беларуси будет возбуждено уголовное преследование, то он, возможно, захочет, чтобы на следствии и в суде его представлял доверенный адвокат, которого он знает в России, – его семейный адвокат или адвокат его бизнеса. Но в настоящий момент это, как я уже сказал, невозможно.

Мне кажется, что решением здесь должно быть взаимное признание адвокатского статуса путем, например, заключения

межправительственного соглашения всеми государствами, входящими в это интеграционное объединение – ЕвразЭС.

Кстати, наиболее либеральным представляется подход в Украине. Согласно новому украинскому закону об адвокатуре адвокат иностранного государства может получить статус украинского адвоката. Для этого он должен представить в квалификационную палату региональной квалификационной дисциплинарной комиссии адвокатуры документы, подтверждающие его право заниматься адвокатской деятельностью в соответствующем государстве, и получить решение этой палаты о включении его в Единый реестр адвокатов Украины. После включения в этот реестр он автоматически приобретает все важные гарантии и привилегии, которые связаны со статусом адвоката, – гарантии адвокатской деятельности, адвокатский иммунитет.

– Сравнительно недавно Сергей Голубок, адвокат из Санкт-Петербурга, сообщил о том, что ему удалось выступить в Минском городском суде. Судебная коллегия согласилась с тем, что российский адвокат может быть представителем белорусских граждан по доверенности в суде Беларуси. В № 1 Вестника ФПА за 2013 г. содержится подписан-

» Не только российские адвокаты и юристы, но и адвокаты и юристы соседних стран, оказывающие юридическую поддержку бизнесу, в рамках обслуживания предприятий, работающих на всей территории ЕвразЭС, должны будут присутствовать во всех странах, входящих в наш экономический союз.

ное президентом ФПА РФ разъяснение, из которого следует, что благодаря Соглашению о торговле услугами и инвестициях в государствах – участниках Единого экономического пространства, заключенному Беларусью, Казахстаном и Россией 9 декабря 2010 г. и вступившему в силу 1 января 2012 г., российские адвокаты могут осуществлять свою деятельность в Беларуси и Казахстане в рамках, обозначенных в этом документе, и с соблюдением ограничений, оговоренных в установленном законодательством данных государств. Получается, что некоторые возможности для практики российских адвокатов все-таки есть?

– Я рад, что Сергею, который еще начинающим юристом был стажером в моем бюро, это удалось.

Очевидно, сработали начала взаимности. Полагаю, что возможен такой сюжет: тропинку, протоптанную Сергеем, расширят другие, и модификация позитивного регулирования на межгосударственном уровне лишь формально закрепит фактически сложившуюся практику допуска российских адвокатов в суды Беларуси. Наша школа: пока все шутаются, как да что, можно ли, нельзя ли, адвокаты АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» идут и по факту добиваются своего.

– Какие возможности открываются для российских юридических фирм благодаря интеграции?

– Потенциал интеграции есть как у российских, так и у казахстанских и белорусских фирм, которые развиваются не только в своих странах, но и в сопредельных государствах.

Возможности, которые открывает интеграция, могу пояснить на примере слияния АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» с юридической фирмой «Magisters» (АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» и юридическая фирма «Magisters», оказывавшая полный спектр услуг в области права стран

СНГ, имевшая офисы в Москве, Киеве, Минске и Астане, объявили об объединении практик в июле 2011 г. – *Прим. авт.*)

Во-первых, появилась синергия взаимного дополнения практик и сфер деятельности. С одной стороны, некоторые из направлений, бывших у нас (в частности, практика морского права), отсутствовали у «Magisters». С другой стороны, например, практика права международной торговли была очень сильной в киевском офисе «Magisters», поскольку Украина присоединилась к ВТО на три года раньше России и там услуги по праву ВТО широко востребованы. Еще до слияния эта практика нашего украинского офиса считалась лидирующей. Причем важно, что эти услуги портабельны: поскольку право ВТО является национальным, мы можем команду из киевского офиса поставить на проект, например, российского клиента (работать она, тем не менее, будет не столько в Украине и (или) России, сколько, скорее, в Женеве, где проходят все международные процессы ВТО).

Второй интересный синергетический эффект интеграции (он оказался неожиданным для нас, мы его даже не закладывали в расчеты) заключается в том, что очень многие поручения от клиентов стали приходиться к нам просто как к национальной фирме, которая присутствует в странах, где работают компании, ведущие бизнес в России.

Типичный пример: компания-производитель, которая продает свои товары в дружественных государствах, поставяет его и в Россию. Иностранному производителю хочет получить юридические услуги, касающиеся организации сбыта товаров «из одного окна», поэтому обращается в фирму, которая присутствует во всех этих странах. Для работы с ним фирма выделяет сотрудника, который соответствующим образом координирует действия юристов в ее офисах, находящихся в сопредельных государствах.

7 ноября. Глава миссии наблюдателей СНГ Сергей Лебедев: выборы президента в Таджикистане были свободными и открытыми, соответствовали общепризнанным демократическим нормам.

ria.ru

ПРАВО СНГ

5 ноября. МИД Украины ожидает официального подтверждения информации о переводе арестованных активистов Greenpeace с судна «Arctic Sunrise» из Мурманска в Санкт-Петербург.

unian.net

– Намечались ли новые тенденции в развитии рынка юридических услуг после вступления России в ВТО?

– Российский рынок всегда был открыт для западных фирм, соглашение о вступлении России в ВТО их деятельности никак не ограничивает, поэтому с точки зрения конкурентных условий по сути ничего не изменилось.

В связи с этим хотел бы отметить следующее. Существует, по крайней мере для бизнес-адвокатуры, много рейтингов, как западных, так и отечественных. До недавнего времени традиционно, если проводились не отдельные рейтинги национальных и иностранных юридических фирм, а общий рейтинг всех фирм, присутствующих на российском рынке, то все призовые места доставались иностранным участникам.

В конце апреля текущего года результаты рейтинга юридических фирм в очередной раз представила газета «Ведомости» и впервые в общем рейтинге юридических фирм, работающих в России, национальная фирма –

АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» – оказалась по совокупности всех показателей на первом месте. На мой взгляд, это свидетельство того, что ситуация на рынке юридических услуг начинает меняться естественным образом, даже в отсутствие протекционистских (в хорошем смысле) мер.

Я приветствую конкуренцию и считаю, что национальные юридические фирмы и в России, и в других постсоветских странах постепенно потеснят иностранные компании в рейтингах. Считаю, что если мы будем грамотно развивать свои фирмы, адвокатские бюро, то со временем оттесним иностранных операторов даже в отсутствие барьеров, которые могли бы быть предусмотрены для них соглашениями в рамках ВТО.

– Вы связываете это с интеграционными процессами?

– Я связываю это с тем, что многие национальные фирмы основаны юристами, которые получили опыт работы в иностранных фирмах, а затем «отпочковались» от них.

Мы можем поблагодарить ЧЮКи (чужеземные юридические контролы) за то, что они нас многому научили, и начинать свое дело, серьезно с ними конкурируя и даже тесня их. Важное конкурентное преимущество национальной фирмы в том, что она ближе к культуре, мышлению, институтам гражданского общества, она просто корнями в своей стране.

– Но все-таки решающий фактор – профессионализм?

– Опыт, время, деньги – каждый фактор важен. Любое дело, проект развивается постепенно, т.е. наращивает обороты. Самые большие затраты энергии – на старте, на разгон. Иностранные фирмы начали юридический бизнес в своих государствах раньше, чем у нас, и к нам пришли с той солидной материальной базой, инфраструктурой, бизнес-процессами, которые создали ранее. Но верю и уже вижу: сегодня-завтра мы их догоним и перегоним.

Беседовала Мария Петелина, зам. главного редактора «АГ»



КАПЛИ ДАТСКОГО КОРОЛЯ

Помогать людям

«Я перенял у родителей глубокое уважение к людям труда»

26 ноября президенту АП Смоленской области Михаилу Трегубову исполнится 65 лет. «АГ» узнала у юбиляра, что в адвокатской профессии ему нравится больше всего и какой из услышанных жизненных советов он считает самым полезным.



– Как Вам кажется, если бы Вы не стали адвокатом, то какую профессию выбрали бы?

– Моим любимым предметом всегда была история, но что сложилось – то сложилось, и я никогда об этом не жалел.

– Что в адвокатской профессии Вам нравится больше всего?

– Помогать людям и испытывать большое удовлетворение, когда это удается.

– Адвокатская профессия требует большого напряжения. Что помогает Вам отдохнуть?

– Я путешествую, люблю природу, спорт и до настоящего времени не увлекаюсь им, а занимаюсь.

– Какой из жизненных советов, услышанных Вами, Вы считаете самым полезным?

– Не спешить при принятии решений, особенно сложных и трудных, но в то же время никогда не откладывать на завтра то, что можно и нужно сделать сегодня.

– Как Вы думаете, что Вы переняли у своих родителей?

– Мои родители много трудились в своей жизни, и я перенял у них глубокое уважение к людям труда и, конечно, трудолюбие.

– Что для Вас значит быть свободным?

– Разумно соизмерять свои действия и поступки со своими возможностями и интересами других людей.

Н В

Евразийское экономическое сообщество

Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС) – международная экономическая организация, созданная для развития экономического взаимодействия входящих в нее стран, торговли между ними, эффективного продвижения процесса формирования Таможенного союза и Единого экономического пространства, координации действий государств Сообщества при интеграции в мировую экономику и международную торговую систему.

Договор об учреждении ЕврАзЭС был подписан 10 октября 2000 г. в Астане и вступил в силу 30 мая 2001 г. после его ратификации всеми государствами-участниками.

Членами Евразийского экономического сообщества с момента его образования являются пять государств – Беларусь, Казахстан, Киргизия, Россия и Таджикистан.

С мая 2002 г. статус наблюдателей при ЕврАзЭС имеют Украина и Молдова, с января 2003 г. – Армения.

В числе основных задач ЕврАзЭС: – завершение оформления в полном объеме режима свободной торговли, формирование общего таможенного тарифа и единой системы мер нетарифного регулирования;

– формирование общего финансового рынка; – установление общих правил торговли товарами и услугами и их доступа на внутренние рынки;

– создание общей унифицированной системы таможенного регулирования; – формирование общего рынка транспортных услуг и единой транспортной системы; – формирование общего энергетического рынка;

– сближение и гармонизация национальных законодательств; обеспечение взаимодействия правовых систем государств ЕврАзЭС для создания общего правового пространства в рамках Сообщества.

В соответствии с уставными целями и задачами Сообщества и руководствуясь принципом разносторонней интеграции, Беларусь, Казахстан и Россия в 2007–2010 гг. создали Таможенный союз и планомерно формируют следующий интеграционный этап – Единое экономическое пространство ЕврАзЭС. Другие государства Сообщества будут присоединяться к ним по мере готовности.

Источник публикации:

<http://www.evrases.com/about/history>

НПК Национальный Правовой Конгресс



10–11 декабря 2013 года
Международный мультимедийный
пресс-центр РИА Новости

Регистрация на
npc.ria.ru

Российское право: актуальные проблемы и профессиональные дискуссии



В программе Конгресса:

- Глобальные вопросы реформирования национального рынка юридических услуг
- Юрист в корпорации: юридический департамент на страже интересов бизнеса
- Управление юридическим бизнесом: стратегические коммуникации
- + Вручение Премии RAPSILUS за вклад в развитие правовой грамотности и правосознания граждан РФ

Более 250 представителей российских судов, юридических компаний, государственных и общественных организаций, бизнес-структур, деятелей права и юриспруденции.

Национальный правовой конгресс 2013 пройдет при поддержке Министерства Юстиции РФ.

РИА НОВОСТИ

РАПСИ

